

Communiqué de presse
Pour diffusion immédiate

Partenariat commercial entre ODESIA et InterTrade Lancement d'une nouvelle solution d'affaires pour améliorer la chaîne d'approvisionnement

Montréal (Québec), 7 juillet 2009 - Deux entreprises technologiques du Québec, Groupe ODESIA Inc. (« ODESIA ») (TSX CROISSANCE : ODS) et InterTrade, annoncent la conclusion d'une entente de mise en marché d'une nouvelle solution d'affaires pour aider la prise de décision en matière d'optimisation de la chaîne d'approvisionnement.

Offert en mode logiciel-service, la solution analyse et qualifie les données qui transitent dans les réseaux d'échange de documents afin de présenter une série d'indicateurs de performance mesurant les étapes critiques de la chaîne d'approvisionnement.

Cette solution innovatrice a été développée suite à une collaboration de plusieurs mois entre deux savoir-faire reconnus:

Groupe ODESIA est une entreprise de services-conseils qui brille depuis dix ans dans l'univers de l'intelligence d'affaires et de la chaîne d'approvisionnement. Les indicateurs de performance n'ont plus de secret pour l'équipe d'experts d'ODESIA;

InterTrade, pour sa part, a bâti un large réseau de clients au Canada et aux États-Unis à qui elle offre déjà un service de gestion d'échange de documents. Pour plusieurs de ces clients, la gestion efficace de la chaîne d'approvisionnement est une préoccupation de plus en plus primordiale, surtout dans le contexte économique actuel.

La nouvelle solution est maintenant offerte en valeur ajoutée à tous les clients qui possèdent un réseau d'échange de documents et de transactions mais qui n'ont pas de visibilité sur leurs indicateurs clés de performance.

Selon le **président d'InterTrade, Richard Brossoit**, les entreprises sous-estiment la valeur stratégique des indicateurs de performance issus des réseaux d'échanges de documentation. « Je suis convaincu que notre solution aidera nos clients à améliorer considérablement la performance de leur chaîne d'approvisionnement. »

Nicolas Bonnafous, PDG du Groupe ODESIA, s'est dit très confiant du succès de cette nouvelle offre : « Nous avons démontré par le passé, par des interventions chez certains de nos clients, qu'une bonne gestion de la chaîne d'approvisionnement permet de générer d'importantes réductions d'inventaire et augmentations de service. Notre nouvelle offre répond à ce besoin. De plus, sur le plan commercial, cette nouvelle solution nous ouvrira la porte de nouveaux clients, en particulier aux États-Unis. Enfin, le mode de facturation sur la base d'abonnements du logiciel-service nous permettra de garantir des revenus récurrents pour le futur. »



1155 University, bureau 800,
Montréal, Québec
H3B 3A7
T. 514-876-1155
F. 514-876-1153
www.odesia.com

À propos du Groupe ODÉSIA

Le Groupe ODÉSIA est une société de calibre international spécialisée dans le domaine des solutions d'intelligence d'affaires (BI), en processus décisionnels et en stockage de données pour de grandes entreprises. L'équipe de direction chevronnée de la Société met à contribution ses vastes connaissances en matière de gestion et de mise en application de processus BI pour le compte de grandes sociétés. L'équipe composée de tout près de 200 professionnels offre une qualité de service supérieure et des compétences hautement spécialisées. Notre mission : offrir à nos clients une solution complète, peu importe le défi technique. Pour plus d'information, visitez nous au www.odesia.com.

A propos d'InterTrade

InterTrade Systems (www.intertrade.com) facilite les échanges électroniques de documents d'affaires à ses clients par le truchement d'une offre de logiciels-services qui permet aux divers partenaires d'affaires de communiquer leurs données via une panoplie de méthodes. Que ce soit par la mise en place de solutions EDI, de portails ou d'applications de synchronisation de données, InterTrade propose une approche complète pour ses grands clients désireux de connecter leur communauté de fournisseurs.

Déclarations prospectives

Ce communiqué de presse contient des énoncés prospectifs représentant les attentes actuelles d'ODÉSIA au sujet d'événements futurs. Les énoncés prospectifs sont sujets à des risques et incertitudes. Les résultats futurs pourraient être sensiblement différents de ce qui est prévu. Le lecteur est mis en garde contre le risque d'accorder une confiance exagérée à toute information de nature prospective. ODÉSIA ne reconnaît aucune obligation de réviser ou mettre à jour les énoncés prospectifs présentés dans le présent communiqué de presse.

La Bourse de croissance TSX et son fournisseur de services de réglementation (au sens attribué à ce terme dans les politiques de la Bourse de croissance TSX) n'assument aucune responsabilité quant à la pertinence ou à l'exactitude du présent communiqué.

Renseignements :

Groupe ODÉSIA Inc.
Nicolas Bonnafous, Président et chef de la direction
514-876-1155
nbonnafous@odesia.com

InterTrade
François Hardy, Vice-président Ventes et Marketing
450-786-8933
francois.hardy@intertrade.com